



RETOUR D'EXPERIENCE CONGRES FRANCAIS D'ACOUSTIQUE

UNE INTERVIEW AVEC JACQUES MONFORT

Alliantech, a participé en tant qu'exposant au Congrès Français d'Acoustique à Marseille le 14 et 15 avril 2022. L'occasion de présenter de nouveaux produits et d'échanger autour de la thématique principale. Retour d'expérience avec Jacques Monfort, responsable marché acoustique chez Alliantech.

Bonjour Jacques, pourriez-vous vous présenter en quelques mots ?

Bonjour, je m'appelle Jacques Monfort. Au sein de la société Alliantech, j'ai deux activités. Ma première fonction est celle d'ingénieur technico-commercial (ITC) qui consiste à proposer au client du Sud-Ouest de la France, la totalité du catalogue de la société. Mon second rôle est l'activité de responsable de marché acoustique. Dans ce cadre-là, je viens en support à mes collègues ITC des autres régions pour leur apporter mon expertise dans ce domaine.

Pourquoi Alliantech participe au Congrès Français Acoustique ?

Nous travaillons quotidiennement avec les laboratoires de mesures acoustiques, les souffleries et de nombreux industriels membres de la Société Française d'Acoustique (SFA) mais également avec des Bureaux d'études acoustiques. Pour la première fois, la SFA s'associe au Cinov GIAC (regroupant les Ingénieurs-conseils et des Bureaux d'Etudes indépendants, spécialisés en acoustique) pour organiser un événement autour de l'acoustique. Ce congrès était l'occasion de rencontrer tous les acteurs du domaine acoustique de tous niveaux : industriels, ingénieurs, universitaires, étudiants.



Quelles sont les attentes du marché en 2022 ?

Depuis plusieurs années maintenant nous observons une véritable prise de conscience dans tous les secteurs d'activités des nuisances acoustiques professionnelles. Que ce soit dans un bureau ou sur chantier, dans un camion ou sur ligne de production, les nuisances acoustiques sont systématiquement mesurées. Il était donc logique qu'en tant qu'expert acoustique Alliantech accompagne ses clients dans cette démarche de santé professionnelle. Sur notre stand nous présentons donc le matériel de notre nouveau partenaire SVANTEK dont nous avons repris la distribution en France.



Quelles sont les innovations propres d'Alliantech ?

Aujourd'hui nous possédons une gamme de produits cohérente que nous avons développé et industrialisé dans nos ateliers à Toulouse et en région parisienne. Cette gamme nommée ATomic a été développée par des professionnels avec des professionnels pour des professionnels. ATomic-1 est, par exemple, la première solution de mesure acoustique métrologique nomade.

Pourquoi durant votre intervention avez-vous choisi de présenter votre métier aux étudiants ?

J'ai fait de ma passion mon métier et je souhaitais le partager aux étudiants. Accompagné par Isabelle BOULLET (Airbus) et Alexandre CREDOZ (DELHOM Acoustique) nous voulions montrer aux étudiants la diversité des parcours qui s'offrent à eux après leurs études acoustiques. De plus, nous sommes toujours en recherche de talents pour rejoindre nos équipes.

Quel type de projet acoustique Alliantech est capable de mener ?

Nous sommes capables de gérer toutes sortes de projets grâce à notre département R&D et à notre atelier d'intégration système. Dernièrement nous avons développé avec notre partenaire GRAS un capteur microphonique unique pour un de nos clients. Nous accompagnons aussi plusieurs de nos clients dans la fourniture de systèmes de surveillance acoustique adaptés en nous appuyant sur notre capacité à fournir un support technique de qualité.



Quel est le prochain événement auquel Alliantech participera ?

En septembre, nous serons aux assises nationales de la qualité et de l'environnement sonore. A cette occasion nous souhaitons mettre en avant, entre autres, le monitoring de chantier et le monitoring éolien.

Le mot de la fin pour les personnes qui souhaitent en savoir plus sur le domaine acoustique ?

Je les invite à parcourir nos articles techniques sur le site Alliantech.com, et à se documenter sur la réglementation en vigueur sur le site du CidB (bruit.fr). Sinon, je les invite tout simplement à me contacter directement.



Contact :

Jacques MONFORT
Service Commercial
07 63 03 75 67